

Aan : werkgroep/programmteam/SG Inkoop
Datum vergadering : per mail
Van : Erwin Jacobs
Behandelend ambtenaar : Erwin Jacobs
Onderwerp : Innovatiebudget in contract systeemaanbieders opnemen
Bijlage(n) : geen

Algemeen

Van systeemaanbieders worden extra inspanning gevraagd met betrekking tot de ontwikkelopgaven ten opzichte van prestatie- en flex-aanbieders. In het tarief is daar geen extra opslag voor voorzien. In het licht van goed opdrachtgeverschap is het reëel hiervoor de extra voorziening te treffen voor de systeemaanbieders. In de projectgroep is discussie gevoerd of dit als een percentage op het tarief verdisconteert moet worden of een percentage van de totale omzet achteraf moet worden. Uit deze discussie kwam naar voren dat een percentage op het tarief of een percentage van de omzet niet representatief hoeft te zijn voor de inspanning die een partij levert, en heeft om die reden niet onze voorkeur. De projectgroep kwam tot het volgende voorstel.

Voorstel

Binnen de GRJR is een innovatiebudget van ca. 2 Mio beschikbaar, daarin zit een MVS bijdrage van ca. 15%. Aangezien MVS geen onderdeel uitmaakt van de aanbestedingsprocedure waarin we dit budget willen opnemen is gerekend met 1.7 Mio voor de 12 deelnemende GR-JR gemeenten. Voor 2022 zal dit budget middels subsidie aanvragen verdeeld worden over de aanbieders voor 2023 zijn we hierin nog vrij. Voor 2023 t/m 2028 zouden we elke systeemaanbieder geselecteerd naar aanleiding van de aanbesteding maximaal 150.000,- euro beschikbaar willen stellen. Als we uitgaan van 7-8 systeemaanbieders spendeert je 1,2 Mio per jaar van de beschikbare 1,7 Mio. De overige 500.000,- euro kan nog uitgegeven worden aan andere initiatieven. Vervolgens loopt het proces als volgt:

In de Selectiefase

1. Aanbieder levert prestatie en risico dossier aan op basis van de ontwikkelopdrachten.
2. We beoordelen deze dossiers zoals donderdag besproken vooral technisch
3. De dossiers dienen als startpunt voor de dialoog
4. We geven aan dat iedere aanbieder € 150K ter beschikking krijgt voor de ontwikkelopdrachten, nader uit te werken in de dialoog.

Dialoog

We delen de dialoog op in 2 fases:

1. Rondes over de inhoud (de hoe) van de ontwikkelopdrachten.
2. Rondes over het plan van aanpak van de aanbieders om dat te realiseren, lees planning, prioritering etc.

De resultaten van de dialoog worden contractueel geborgd. Op deze manier is afdwingbaar in de contracten opgenomen wat leveranciers gaan leveren voor de beschikbaar gestelde innovatiebudgetten.



Vraag aan de stuurgroep: instemming het innovatiebudget op deze wijze beschikbaar te stellen voor de geselecteerde systeemaanbieders en op deze wijze te verwerken in de aanbestedingsdocumenten.

19-11-2021 Door diverse omstandigheden is niet van alle stuurgroepleden een akkoord gegeven op bovenstaande vraag. Om geen extra nazending te hoeven doen en gezien de overlap tussen DB-leden en Stuurgroep Inkoopleden is toch besloten deze memo ter informatie aan het DB te sturen.

Vervolgprocedure

- Ter informatie aan DB voorleggen
- Ter informatie aan AB voorleggen